



OFFRE D'EMPLOI



Directeur Commercial France (H/F)

Lieu : Moisy (41)

Pour renforcer ses positions et développer de nouveaux marchés (façades végétalisées, gestion des eaux pluviales), l'entreprise souhaite structurer et renforcer son équipe commerciale et intégrer un Directeur Commercial.

Poste

Vos 2 principales missions seront les suivantes:

1) Stratégie commerciale :

- En lien avec le gérant et la Direction Marketing, vous **élaborez la stratégie commerciale** à déployer en France.
- Sous la responsabilité du gérant, vous mettez en oeuvre cette stratégie.

2) Management de l'équipe commerciale :

- **Vous managez une équipe de 6 commerciaux**, répartis sur la France. Pour cela, vous animez, organisez, coordonnez, gérez et contrôlez l'activité de la force de vente afin d'optimiser les résultats. Vous veillerez particulièrement à ce que votre équipe respecte un équilibre entre prescription (vers les maîtres d'œuvres et maîtres d'ouvrages), fidélisation, et prospection.
- Vous managez une équipe support, composée de 2 assistantes commerciales et d'une ADV.

Vous aurez aussi pour missions :

- De gérer les clients « grands comptes » en direct
- De faciliter la collaboration entre l'équipe commerciale, le bureau d'études et nos équipes de chantier.

Profil recherché

De formation supérieure commerciale avec une forte culture technique, vous bénéficiez d'une **expérience réussie dans des fonctions commerciales et des fonctions de management d'équipe commerciale, de préférence dans le secteur du bâtiment ou sur des produits techniques et innovants.**

Votre compréhension des marchés, des situations et des hommes vous permet d'animer le **changement des méthodes** de vente en fonction de l'émergence de nouveaux marchés. Vous avez une expérience reconnue dans la **prescription** de solutions, idéalement dans le bâtiment. Vous avez un **goût avéré pour le végétal et le monde du bâtiment**.

Autonome, polyvalent et entrepreneur, votre profil est compatible avec celui d'une PME en croissance et possédant de fortes valeurs humaines.

Offre Le Prieuré

- CDI sur un marché en forte croissance et à fort potentiel
- Salaire motivant et évolutif. Véhicule de fonction.
- Poste basé au siège de l'entreprise, entre Blois et Orléans, vous serez amené à faire régulièrement des déplacements, partout en France.

Merci d'adresser votre candidature (lettre + CV) à M. TAPIA, par email:

jeanpaul.tapia@vegetalid.com